**HỒ MINH VŨ**

Giới Tính: Nam

Sinh Ngày: 20/02/1984

Địa chỉ: 83/47 Trương Đăng Quế, Phường 3, Gò Vấp

Điện thoại: 0909199466

Mail: [hominhvu84@gmail.com](mailto:hominhvu84@gmail.com)

Đã lập gia đình

Bằng cấp: Trung cấp kĩ thuật Lý Tự Trọng

## **MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP**

Mong muốn tìm một việc làm phù hợp. Đóng góp cho thành công của công ty với thế mạnh về kỹ năng quản lý hàng hóa, tồn kho, thất thoát, phân tích Data lập kê hoạch. Thương lượng giá cả hàng hóa, chính sách thương mại mua bán hàng hóa ngành bán lẻ.

**KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

* Bốn năm Thu Mua Ngành bán lẻ, - Chuổi Cửa Hàng Thực Phẩm ngành Thực Phẩm Tươi Sống- FMCG)
* Năm năm về Quản Lý bán lẻ ở các siêu thị tại Viêt Nam (Metro,Vinmart) ngành Thực Phẩm Tươi Sống
* Khả năng thích nghi cao và linh hoạt trong công việc;
* Khả năng phân tích dữ liệu đưa ra kế hoạch; khả năng quản lý đội nhóm
* Kỹ năng giao tiếp tốt và tinh thần đồng đội cao;

***11/2024 - Đến nay: Thu mua chuỗi Cửa Hàng Tiện Lợi S Mart***

***05/2024 -9/2024: Phó Phòng Mua Hàng chuỗi Cửa Hàng Cty Siba food Miền Nam***

* Phụ trách phát triển nhóm hàng hoá theo nhu cầu định hướng của Công ty và Khối CH Miền Nam
* Hàng tiêu dùng bán lẻ, Thực Phẩm Tươi Sống;
* Trang thiết bị Vận Hành Chuổi Cửa Hàng (hệ thống tủ bảo quản thiết bị lạnh);
* Công cụ dụng cụ vận hành hệ thống;
* Thực phẩm bếp ăn công nghiệp cung cấp cho trang trại chăn nuối khép kín;
* Vật tư tiêu hao, Cung ứng dịch vụ vận chuyển;
* Quản lý điều phối thịt heo theo nhu cầu hằng ngày đến Cửa Hàng;
* Quản lý kết hợp với các phòng các vướng mắc đê thực hiện kiểm soát thanh toán, đối chiếu công nợ với Nhà cung cấp kịp tiến độ;
* Kiểm soát, duyệt Giá Mua - Giá Bán tỷ lệ Margin theo định hướng của Ban Lãnh Đạo (1500-2000 Active SKU)
* Kết hơp cùng kế hoạch Khuyến Mãi của bộ phân Marketing thương lượng giá cả - sản lượng mua cùng nhà cung cấp;
* Lập báo giá - Quản lý mua hàng cung cấp thực phẩm cho 15 bếp ăn trại nuôi heo của nội bộ (300 SKU)
* Lập báo cáo Tuần/ThángQuí tỷ lê Margin - Hủy - Khuyến Mãi theo nhóm hàng hổ trợ Ban Lãnh Đạo nhận định hiệu quả hàng hóa, nhằm đưa ra kế hoạch điều chỉnh phù hợp;
* Lập kế hoạch dư trù - phân bổ hàng chế biến nội bộ theo tháng/quí cho khối Cửa Hàng (Xúc xích –Lạp Xưởng-Các Sản Phâm chế biến từ thịt heo)
* Dự trù ngân sách mua hàng.

***09-2023: Trưởng Nhóm Thu Mua Hàng chuỗi Cửa Hàng Cty Siba food***

* Phụ Trách nhóm Fresh Food (Thịt, Thủy Hải Sản, Trái Cây Nội, Nhập Khẩu)
* Thương lượng kí kết hợp đồng giá cả, tỉ lệ chiết khấu nhằm đưa về giá đầu vào khảo sát giá bán đầu ra theo tỉ lệ Margin có lợi nhuận tốt nhất cho công ty;
* Thương lượng dự đoán sản lượng cùng nhà cung cấp nhằm tạo ra các chương trình khuyến mãi có sức hấp dẫn cao đối với khách hàng (Tuần, lễ hội, sự kiện trong năm);
* Kết hợp với các phòng ban vận hành nhằm đưa ra những nhu cầu sản phẩm phù hợp với khách hang;
* Điều chỉnh thay đổi giá theo biến đông thi trường,đối thủ cạnh tranh;
* Phối hợp các phòng ban khác xử lý công việc phát sinh liên quan đến hàng hoá giá cả v.v
* Quản lý hợp đồng – chứng từ mua hàng.

***10/2021: Thu mua nhóm Thủy Hải Sản Siba Food***

* Phụ Trách nhóm Fresh Food (Thủy Hải Sản)
* Thương lượng kí kết hợp đồng giá cả, tỉ lệ chiết khấu nhằm đưa về giá đầu vào khảo sát giá bán đầu ra theo tỉ lệ Margin có lợi nhuận tốt nhất cho công ty;
* Thương lượng dự đoán sản lượng cùng nhà cung cấp nhằm tạo ra các chương trình khuyến mãi có sức hấp dẫn cao đối với khách hàng (Tuần,l ễ hội, sự kiện trong năm).

***Chi tết:***

1. Hàng sơ chế Pack Khay, Hàng xá sơ chế tại chổ hoăc sản phẩm đặc sản vùng miền cá câu ghe tạo cảm hứng mua hàng đến khách hàng.
2. Mua tập trung các SP Top sale phân bổ CH giá tốt, sốc tạo điểm nhấn cho ngành hàng, cũng như tăng sản lượng, doanh thu theo mục tiêu định hướng của BLĐ

* Kết hợp với các phòng ban Vận Hành, Marketing nhằm đưa ra những nhu cầu hình ảnh hoạt náo sản phẩm phù hợp với khách hàng;
* Điều chỉnh thay đổi giá theo biến đông thi trường,đối thủ cạnh tranh;
* Phối hợp các phòng ban khác xử lý công việc phát sinh liên quan đến hàng hoá giá cả v.v
* Quản lý hợp đồng, chứng từ mua hàng.

## ***01/2020 - 10/2021****:* ***Trưởng nhóm Thu Mua Siêu Thị Hàng Nhât AQ GOURMET***

## Gam Hàng Cao cấp Bò Wagyu Nhật, Heo Motobu, Thủy Sản Air, Trái cây nhập, nội Cao Cấp

## ***01/2015 - 12/2019:******Quản Lý Ngành Hàng Thực Phẩm Tươi Sống Siêu Thị VinMart***

## Phân tích dữ liệu và báo cáo đưa ra kế hoạch bán hàng phù hợp tại từng thời điểm

* Quản Lý đặt hàng, bán hàng,tồn kho,trưng bày thất thoát
* Đề xuất và đóng góp ý kiến tích cực đến cấp lãnh đạo nhằm thực hiện các chỉ tiêu được giao
* Nắm và kiểm soát hàng hóa các chương trình khuyến mãi nhằm đảm bảo hàng hóa đầy đủ đến khách hàng
* Quản lí đội nhóm phân công công việc ,phân ca ,chấm công ,đào tạo nhằm đảm bảo vận hàng công việc tại ngành hàng
* Khảo sát thị trường nắm bắt giá cả nhằm đề xuất giá cả cạnh tranh

***03/2013 – 9/2014: Special list tại Metro Cash & Carry Viet Nam***

## ***08/2008 – 04/2012****:* ***Metro An Phú***

## Nhân viên Bán hàng các Ngành hàng: Đông Lạnh, Rau củ quả, Thủy hải sản

**THÀNH TÍCH NỔI BẬT**

Nhân viên có thành tích đóng góp nổi bật:

- Năm 2023 thăng tiến Trưởng nhóm Mua hàng Fresh Food Siba food Miền Nam

- Năm 2024 thăng tiến Phó phòng Thu Mua Siba Food Miền Nam.